



Neurolinguistic based Selling Mastery



What Problems does This Program Address ?

Mechanistic-based techniques of selling in this era are no longer possible to stand alone without the human-based technique, combined with deep understanding of how human brain works. Increasing customers' concerns about reliability of the value offerings needs to be undertaken by masterful sales person in human approach. NLP offers a tremendously great tools and methods to overcome the huge gap in selling techniques and in turn to boost personal selling performance.

What Benefits Will You Receive ?

At the end of this programme, the participants are expected to :

- Have ability to clearly visualize personal and sales objectives which serve as the strong runway to become a masterful person.*
- Understand conscious and sub-conscious communication patterns which affect the selling process.*
- Understand the patterns of hypnotical language inside sales talk process.*
- Have ability to explore and identify client's need/wants.*
- Understand techniques in resistance handling and effective closing.*



What Subjects Will be Discussed ?

- The inner Game of Selling.*
- Mind Programming Techniques & Goal Setting.*
- Techniques in building instant rapport.*



- *Techniques in understanding clients' responses and perceptions.*
- *Sensory based listening techniques.*
- *Techniques in presenting solutions based on client's internal representations.*
- *Resistances handling with reframing and hypnotical language.*
- *Effective closing technique.*

Who needs to attend ?

- *Sales / Marketing Managers, Sales Supervisors / Coordinators, Sales Representatives.*
- *Managers, supervisors and staff who are responsible of sales talk.*

Schedule

- ✓ **29 June – 01 July 2010**
- ✓ **28 – 30 september 2010**

Investation Rp. 3.000.000,-

Registration

PLEASE CONTACT : Mr. Akbar



Telp : (021) 879 84 777, (021) 3318 3601-02

Mobile : 0815 5995 6195

Fax : (021) 8799 1059

Email : support@manajemenforum.com

For detail please visit :

www.manajemenforum.com

* the largest and oldest management institution
in Central Jakarta Indonesia, between Senen
and Gambir, Captured across Tani statue



REGISTRATION FORM

Attn. Bp. Akbar

Nama Pelatihan : _____
Tanggal : _____
Biaya : _____
Nama Perusahaan : _____
Alamat Surat : _____
Contact Person : _____ Telp / HP : _____ Fax : _____
Email : _____
Bidang Usaha : _____

NO	Nama Peserta	Jabatan	Telp / HP	L/P

INFORMASI & TEMPAT PENYELENGGARAAN	PEMBAYARAN
<p>Contact Center :</p> <p>(021) 8798 4777, (021) 3318 3601 - 02</p> <p>Fax : (021) 8799 1059</p> <p>Mobile : 0815 5995 6195</p> <p>Email : support@manajemenforum.com</p> <p>TEMPAT PENYELENGGARAAN</p> <p>PPM Manajemen – Gedung Bina Manajemen, Jl. Menteng Raya No. 9 Jakarta Pusat</p>	<p>Pembayaran dilakukan secara Transfer ke :</p> <p>BANK MANDIRI – Cabang Thamrin, Rek. 103-00-8528858-3</p> <p>a/n Yayasan Pendidikan & Pembinaan Manajemen</p> <p>BANK CENTRAL ASIA – Cabang Kwitang, Rek. 686-0138-555</p> <p>a/n Yayasan Pendidikan & Pembinaan Manajemen</p> <p>Bukti Transfer dapat di Fax : (021) 8799 1059</p> <p>Attn. Bpk. Akbar Manajemen Forum</p>
<p>KETENTUAN PEMBATALAN</p> <ul style="list-style-type: none"> Denda Rp. 250.000,- (Dua ratus lima puluh ribu rupiah) bila pembatalan dilakukan 1 (satu) hari sebelum tanggal penyelenggaraan Denda sebesar 50% dari biaya program apabila pembatalan dilakukan pada hari pertama penyelenggaraan Setelah masuk kelas dan / tidak masuk hari ke-2 dan seterusnya, maka keseluruhan biaya tidak dapat dikembalikan 	
<p>Bersama ini kami konfirmasi pendaftaran nama tersebut diatas dan kami menyetujui semua ketentuan yang berlaku. Tanggal Pembayaran kami lakukan : Transfer melalui Bank :</p> <p>Pendaftar _____ Konfirmasi,</p> <p>(.....) _____</p> <p>Nama / Jabatan _____ Bag. Pelayanan Pelanggan PPM</p>	

Biaya sudah termasuk: (Materi / Handout; Tas Training; Makan&Minum; Snack; Sertifikat)



Tata Tertib Penyelenggaraan PPE Tahun 2010



Pendaftaran dan Pembayaran

1. Pendaftaran dapat dilakukan jauh hari sebelum tanggal pelaksanaan program ke Bagian Pelayanan Pelanggan –PPM Manajemen dengan mengisi formulir pendaftaran. Formulir dikirim melalui Fax : (021) 8799 1059 atau email support@manajemenforum.com **Attn. Bpk. Akbar** – ManajemenForum.com
2. Sebelum mengikuti program, peserta diwajibkan melunasi biaya keikutsertaan program
3. Pembayaran dapat dilakukan secara Transfer ke:
BANK MANDIRI – Cabang Thamrin, Rek. 103-00-8528858-3 a/n Yayasan Pendidikan & Pembinaan Manajemen
BANK CENTRAL ASIA – Cabang Kwitang, Rek. 686-0138-555 a/n Yayasan Pendidikan & Pembinaan Manajemen
Bukti Transfer dapat di Fax : (021) 8799 1059 atau email support@manajemenforum.com
Attn. Bpk. Akbar – ManajemenForum.Com

Pembatalan / Penundaan / Perubahan jadwal

1. Apabila pembatalan kepesertaan dilakukan setelah calon peserta mendapatkan dan menyatakan konfirmasinya, maka dikenakan ketentuan sebagai berikut :
 - Denda Rp. 250.000,- (Dua ratus lima puluh ribu rupiah) bila pembatalan dilakukan 1 (satu) hari sebelum tanggal penyelenggaraan
 - Denda sebesar 50% dari biaya program apabila pembatalan dilakukan pada hari pertama penyelenggaraan
 - Setelah masuk kelas dan / tidak masuk hari ke-2 dan seterusnya, maka keseluruhan biaya tidak dapat dikembalikan
2. Perpindahan kepesertaan dari satu program ke program lainnya, hanya dapat dilakukan pada :
 - Pada hari pertama sebelum program dimulai
 - Pada program lain yang dimulai pada tanggal yang sama
 - Masih adanya tempat / kursi pada kelas program yang dikehendaki
 - Selisih biaya ditanggung oleh peserta
3. Penundaan kepesertaan dari suatu program hanya dapat dilakukan dengan ketentuan
 - Diberitahukan secara tertulis beserta alasannya kepada Bagian Pelayanan Pelanggan
 - Tidak dikenakan denda apabila dilakukan selambat-lambatnya 1(satu) minggu sebelum program dimulai
 - Pemberitahuan dilakukan 1(satu) hari kerja atau Jum'at terakhir sebelum tanggal penyelenggaraan , dikenakan denda sebesar Rp. 250,000,- (dua ratus lima puluh ribu rupiah)
 - Pada saat pemberitahuan diterima, masih tersedia tempat/kursi pada program yang sama di periode berikutnya yang dikehendaki
4. PPM Manajemen dapat menunda, membatalkan atau mengubah jadwal pelaksanaan program karena alasan tertentu yang dianggap penting. Biaya program yang sudah dibayarkan oleh calon peserta, akan dikembalikan sebesar jumlah yang dibayar atau boleh digantikan dengan program lain yang dianggap sesuai.

Ketentuan lain

1. Sertifikasi program akan diberikan kepada peserta yang mengikuti minimal 80% dari seluruh pelaksanaan program
2. Diharapkan calon peserta memperhatikan tingkat pengetahuan dasar yang diperlukan untuk mengikuti program tertentu seperti tersebut dalam silabus program